

### ТЕНДЕНЦИИ

## ОБНОВЛЕНИЕ ЭНЕРГЕТИКИ

Новыми объектами угольной промышленности в Кузбассе трудно кого-то удивить. Каждый год в отрасли вводят в строй несколько новых шахт, разрезов и обогатительных фабрик. Что вновь и вновь подтверждает простую истину: уголь — самый привлекательный для инвесторов ресурс Кемеровской области. На долю углепрома приходится около половины всех инвестиций региональной экономики.

Как сообщил в бюджетном послании на 2012 год губернатор Кузбасса **Аман Тулеев**, в этом году в добычу угля вложено рекордные 55,5 млрд рублей, на 11% больше, чем год назад. В энергетике, для сравнения, — 12 млрд рублей, почти в 2 раза больше, чем год назад (6,6 млрд рублей). Это тоже рекордный показатель для отрасли, и уже второе место в промышленности региона по объёмам инвестиций. В металлургии они составили в этом году 7,8 млрд рублей, в нефтепереработке — 7 млрд рублей, и такое положение обещает сохраниться и в ближайшем будущем. Что, безусловно, поможет обновить энергетический комплекс Кузбасса, повысить надёжность энергоснабжения региона, и увеличить выработку электроэнергии.

### НОВАЯ ГЕНЕРАЦИЯ

Главными проектами в отрасли в ближайшее будущее должны стать проекты ОАО «Кузбассэнерго» масштабной программы увеличения своей генерации по договорам о предоставлении мощностей (ДПМ). Её стоимость — более 46,4 млрд рублей (см. подробнее «Кузбассэнерго» готовит новые мощности»). Даже если

каждый год из этой суммы будет осваиваться четвертая часть, это поднимет инвестиционную активность в отрасли на очень высокий уровень. А ведь помимо программы «Кузбассэнерго», свои планы есть и у других энергосетевых и генерирующих компаний региона.

В этом году, по данным исполнительного директора «Кузбассэнерго» **Юрия Шейбака**, началось проектирование строительства дополнительного блока на 600 мВт на Томь-Усинской ГРЭС, геологические изыскания места его размещения, проектирование и заказ нового оборудования на Беловскую ГРЭС, а также на Барнаульскую ТЭЦ-2, где планируется замена котлов. Помимо этого «Кузбассэнерго» начало реконструкцию 9 котлов на Ново-Кемеровской ТЭЦ и 5 котлов на Кемеровской ГРЭС с целью перевода их на уголь марки Д с проектного топлива, которым являлся уголь марки СС. Его сейчас не хватает на рынке, и в прошлую зиму «Кузбассэнерго» пришлось заменять уголь более дорогим природным газом.

Первый из крупных проектов «Кузбассэнерго» в сфере генерации был запущен в конце ноября



в Новокузнецке губернатором **Аманом Тулеевым**. Как заявил он на церемонии закладки первой сваи, новый объект стоимостью 17 млрд рублей — Новокузнецкая газотурбинная электростанция (ГТЭС) — будет запущен уже в декабре 2013 года, что позволит увеличить выработку электроэнергии как минимум на 600 млн кВт-часов в год и частично решить проблему с энергодефицитом в регионе. Две газотурбинные установки (ГТУ) будут сооружены на площадке Кузнецкой ТЭЦ «Кузбассэнерго».

Преимущество новой станции, как поясняют в «Кузбассэнерго», не только в дополнительных мощностях, которые получит компания, и в их экологической чистоте. Газотурбинные установки очень быстро запускаются, позволяя быстро покрывать внезапно появившиеся потребности в энергосистеме. Как пообещал на закладке станции **Сергей**

**Мироносский**, гендиректор ООО УК «Сибирская генерирующая компания» (управляющая организация «Кузбассэнерго»), Новокузнецкая ГТЭС будет самой мобильной генерацией за Уралом. Кроме того, новая станция поможет снять ограничения, которые периодически вводятся в энергосистеме, когда падает уровень воды в сибирских реках, на которых работают ГЭС.

### БОЛЬШЕ ПОДСТАНЦИЙ

Уже в этом году добавила мощности в энергосистему Кузбасса и сняла часть ограничений стала постройка ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» (ФСК ЕЭС) крупнейшего за последние годы сетевого объекта в регионе — подстанции «Кузбасская» на 500 кВ. Этот проект обошёлся компании в 5,6 млрд рублей, его необходимость, как сообщила ФСК ЕЭС, «связана с промышленным освоением Талдинского и Ерунаковского угольных месторождений». Кроме того, появление дополнительных энергетических мощностей позволит разгрузить подстанцию 500 кВ Новокузнецкую, действующую с 1974 года, которая до ввода «Кузбасской» была единственным крупным питающим центром на юге Кемеровской области. Как отметил председатель правления ФСК ЕЭС **Олег Бударин**, ввод новой подстанции позволил разгрузить соседние на 30%, а они уже были загружены так, что «нельзя было подключить новых потребителей». Строительство подстанции «Кузбасская» в 500 кВ, установка автотрансформаторов, проводка более 80 км линий электропередачи 220 и 500 кВ, заходящих на подстанцию, **Окончание на стр. 4**

**2** КОМУ  
ДОСТАЛОСЬ  
ЗОЛОТО  
КУЗБАССА



**3** СКОЛЬКО  
БЕЗРАБОТНЫХ  
В КУЗБАССЕ



**6** КАК РАСТЁТ  
СПРОС НА  
ИНОМАРКИ



**МЕЧЕЛ**  
Кузбассэнергосбыт



## УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ – ЭНЕРГЕТИКИ КУЗБАССА!

Коллектив ОАО «Кузбассэнергосбыт» сердечно поздравляет вас с профессиональным праздником!

Энергетик — это профессия, за которой стоит целая жизнь человечества и судьба государства. Именно эта отрасль экономики признается базовой во всем мире. Наш с вами ежедневный труд — это весомый вклад в благополучие социума, развитие и процветание промышленного комплекса предприятий Кемеровской области, в стабильное функционирование ее коммунального хозяйства, аграрного сектора и транспортной сферы. Наши старания благоприятны и для региона, и для всей страны в целом. Так как сегодня кузбасская энергосистема является одной из наиболее крупных в России, мы по праву можем гордиться результатом своих дей-

ствий. Убедены, что это далеко не предел наших возможностей и с каждым годом мы будем наращивать наш трудовой потенциал.

Истинный профессионал в области энергетики, несмотря на капризы природы и возникающие на его пути трудности, всегда достигает поставленных целей, стремится к воплощению заветных желаний и самоотверженно трудится на благо общества. Все работники энергетической отрасли без сомнения являются уникальными и высококвалифицированными специалистами, потому как наша профессия требует огромного объема технических знаний и практического опыта. Это люди, обладающие высоким уровнем

ответственности за порученное им дело, стойкими моральными качествами и инициативностью.

В связи с этим, дорогие друзья, позвольте пожелать вам крепкого здоровья, оптимизма, профессиональных достижений и личного роста. Пусть в ваших семьях царит мир, благополучие и добро! Желаю, чтобы ваша жизненная энергия была неиссякаема, а на пути встречались хорошие и открытые люди!

Управляющий директор  
Л.П. Петров.

ОАО «Кузбассэнергосбыт»  
г. Кемерово, пр. Ленина, 90/4  
Тел. 8 (3842) 45-33-09  
www.kuzesc.ru

**СКОРО  
В ПРОДАЖЕ**

ИТОГИ  
2011

АВАНТ  
ПАРТНЕР  
РЕЙТИНГ

Новые горизонты  
Новые возможности  
Новые достижения

Какой рост  
ожидает  
Кузбасс

Самые большие  
энергетические  
стройки

Куда едут  
автослуги

Тревоги и  
перспективы  
финансовой  
сферы





ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

«РАСПАДСКАЯ» УТОЧНЯЕТ ПЛАНЫ

На прошлой неделе руководство ОАО «Распадская» в очередной раз скорректировало показатели добычи угля в 2011-2012 гг. в связи с тем, что «на согласование ввода новых участков для выработки уходит больше времени, чем предполагалось изначально».

ЗОЛОТО КУЗБАССА – ИРКУТСКУ И НОВОСИБИРСКУ

Победителями прошедших на прошлой неделе в Кемерове аукционов на право пользования недрами на двух участках россыпного золота в Кемеровской области стали ООО «Ревик Про» из Новосибирска и Иркутское ООО «Артель старателей «Лена».

БАНКРОТСТВО «МЕЛЬКОРМА» ПРИОСТАНОВЛЕНО

На прошлой неделе кемеровский арбитраж приостановил производство по делу о банкротстве кемеровского ОАО «Мелькорм» по ходатайству конкурсного управляющего предприятия Александра Туркина.

РАЗРЕЗ «КУПРИНСКИЙ» ПРИЗНАН НЕСОСТОЯТЕЛЬНЫМ

В прошлую среду арбитражный суд завершил процедуру наблюдения и признал несостоятельным ЗАО «Разрез «Купринский» (актив ХК «СДС-Уголь», отраслевого подразделения холдинга «Сибирский деловой союз» (СДС).

ДЕНЕЖНАЯ ЗАЩИТА ОТ ОПАСНОСТИ



Опасные производства Кемеровской области должны будут начать свою работу в 2012 году с полисом страхования гражданской ответственности владельца предприятия за причинение вреда в результате аварии.

Напомним, что федеральный закон №225 «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельца опасного объекта за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте» был принят в первом чтении ещё в 2005 году.

Кстати, под действие новых норм попадут и гидротехнические сооружения, и АЭС (в том числе розничной торговли, выведенные из госреестра ОПО в 2008 году). Это особенно важно, новый закон увеличил сумму страховых выплат.

По данным Южно-Сибирского управления Ростехнадзора в реестре ОПО зарегистрировано 3696 объектов, расположенных на 1458 предприятиях Кемеровской области, Алтайского края и республики Алтай (зона ответственности надзорного ведомства).

раньше страховая сумма для ОПО определялась в соответствии с типом объекта, то теперь будет определяться в первую очередь декларируемый или недекларируемый объект.

Готовясь к работе в новых условиях, многие предприятия уже проводят тендеры среди потенциальных страховщиков.

Во-первых, необходимо будет проверить у страховщика лицензию именно на соответственное

попнижающий коэффициент, завысший от уровня безопасности. «Коэффициент может быть применён после того, как определён уровень безопасности, заявлять сразу об его применении ни один страховщик не имеет право».

Что касается определения уровня безопасности, то здесь у участников «круглого» стола не нашлось единого мнения. Страховщики утверждают, что в соответствии с законом это ложится исключительно на их плечи, и для проведения оценки безопасности они будут прибегать к услугам экспертных организаций, причём исключительно за свой счёт.

Много вопросов возникло и по методикам расчёта максимального количества пострадавших. «Пока практики реализации закона нет, эти вещи ещё не проработаны».

Ольга Бычкова

Опасные объекты присутствуют на предприятиях угольной, сланцевой, торфяной, горнорудной, нерудной и металлургической промышленности. Также на химических, нефтеперерабатывающих и газодобывающих производствах, на предприятиях, занимающихся изотоплением, хранением и транспортировкой взрывчатых веществ.

УДАЧИ РЫНКА ТРУДА

Уровень безработицы в Кузбассе за 2011 год снизился до 2%. Последний раз таким он был десять лет назад. При этом к докризисным показателям он вернулся уже в апреле. В 2012 году региону предстоит самостоятельно поддерживать ситуацию на рынке труда, так как в отличие от трёх предыдущих лет никаких дотаций из федерального бюджета поступать не будет.

Как заявил в минувший четверг в Кемерове на пресс-конференции начальник департамента труда и занятости населения Кемеровской области Евгений Стёпин, в этом году количество безработных снизилось на 9 тысяч человек и составляет 28,9 тысяч.



Евгений Стёпин: «Фактически получается на одного безработного более одного предложения. Поэтому при желании найти работу можно»

немаловажно, почти все представленные вакансии рассчитаны на постоянное трудоустройство, а доля временных совсем незначительна.

Всего же за год работодатели направили в центры занятости более 160,5 тысяч вакансий, большая их часть — 126,8 тысяч — приходится на рабочие профессии. Хотя в целом по сравнению с кризисным и посткризисным годами количество обращений за услугами в центры занятости уменьшилось на 30%.

Кроме того, в этом году среди безработных путь предпринимательства выбрали порядка 2,3 тысячи человек, которые, создав свой бизнес, трудоустроили почти 1,8 тыс. человек.

Также практически изжила себя неполная занятость: в «урезанном» графике в настоящее время работает около 480 работников, из них 175 — в режиме простоя.

ПРЕСС-РЕЛИЗ

«МЕГАФОН» СНИЖАЕТ ЦЕНЫ НА РОУМИНГ В ЕВРОПЕ В ДЕВЯТЬ РАЗ

«МегаФон» с 15 декабря переходит на новые базовые тарифы на услуги международного роуминга в странах Европы, включая евровизскую часть СНГ и Турцию.

«Теперь россияне, приезжая в Европу, могут пользоваться мобильной связью и привычным номером фактически по таким же доступным тарифам, что и жители Евросоюза».

стоимость исходящего звонка в Россию и по стране пребывания снизилась до 16 рублей за минуту (ранее 86 руб./мин, снижение более чем в 5 раз);

стоимость исходящего SMS в роуминге составила 6 рублей (ранее 19 рублей);

«Евротариф» действует в государствах Европы и европейской части СНГ. В их числе Австрия, Андорра, Бельгия, Беларусь, Болгария, Ватикан, Великобритания, Венгрия, Германия, Гренландия, Греция, Дания, Ирландия, Исландия, Испания, Италия, Кипр, Латвия, Литва, Лихтенштейн, Люксембург, Македония, Мальта, Молдавия, Monaco, Нидерланды, Норвегия, Польша, Португалия, Румыния, Сан-Марино, Сербия, Словакия, Словения, Турция, Украина, Финляндия, Франция, Хорватия, Черногория, Чехия, Швейцария, Швеция, Эстония, — всего 44 страны. «Евротариф» не

требует никаких дополнительных действий со стороны абонентов «МегаФон», он начинает действовать автоматически при регистрации в сетях операторов перечисленных стран.

«Фактически «МегаФон» установил новую планку базовых расценок на роуминг, максимально доступную российским потребителям.

«МегаФон» — универсальный оператор связи, работающий во всех сегментах телекоммуникационного рынка. «МегаФон» первый и единственный мобильный оператор, развернувший собственную сеть на всей территории Российской Федерации, а также первый в стране, запустивший в коммерческую эксплуатацию сеть 3G.

вопросами, это результат «некомпетентного управления производством». Кроме того, стабилизировалась ситуация и с увольнениями: в заявках на высвобождение, которые предприниматели обязаны представлять в службу занятости, числится 2,8 тыс. сотрудников.

По программе дополнительных мер поддержки рынка труда в 2011 году финансирование было снижено более чем в два раза. Так, если в 2009 году регион получил из федерального бюджета 1,2 млрд рублей, а в 2010 — чуть более 1 млрд, то в текущем году — всего 400 млн рублей.

В 2012 году все затраты на поддержку рынка труда будут возложены на регион, то есть никаких субвенций из федерального бюджета не будет.

ЦЕНА ВОПРОСА

65 тысяч рублей составил средний размер взятки в Кемеровской области в 2011 году, что более чем в три раза превышает уровень прошлого года (18 тыс. рублей), сообщил информационный центр ГУ МВД по Кемеровской области.

4 миллиона 900 тысяч рублей составляет начальная сумма контракта с администрацией города Кемерово на строительство нулевого цикла крематория.

81 миллион 400 тысяч рублей предложило ООО «Шахтоуправление «Карагайлинское» (входит в ООО «Угольная компания «Заречная») за право освоения участка «Карагайлинский Южный» Карагайлинского каменноугольного месторождения.

106 миллионов 200 тысяч рублей поступило в Кузбасс по линии министерства экономического развития на грантовую поддержку начинающих предпринимателей.



# ОБНОВЛЕНИЕ ЭНЕРГЕТИКИ

**Окончание. Начало на стр. 1**  
продолжалось полтора года.

На этом ФСК ЕЭС обещает не останавливаться и планирует в 2012-14 гг. инвестировать в Кемеровской области 9 млрд рублей — в строительство второй очереди «Кузбасской», и на реконструкцию других подстанций компании в регионе. «Это позволит обеспечить 400 МВА дополнительной нагрузки возможных потребителей. В конце 2012 года планируется завершить реконструкцию подстанции «Междуреченская», которая питает угольные предприятия на юге Кузбасса, железные дороги и сам Междуреченск. Первоначально планировалось завершение работы на 2014 год, однако программа была скорректирована после аварии на шахте «Распадская» в мае 2010 года. Объем инвестиций в «Междуреченскую» оценивается 3 млрд рублей. Кроме того, компания начала реконструкцию подстанций «Еланская» и «НКАЗ-2».

### РЕКОНСТРУКЦИЯ ВЕТЕРАНА

Другой энергетиком реконструкцией на юге Кузбасса в этом году стали работы по обновлению на «Южно-Кузбасской ГРЭС» (входит в ООО «Мечел-Энерго»), подразделение группы «Мечел», по состоянию основных фондов, едва ли ни самой старой станции кузбасской энергосистемы. В сентябре нынешнего года управляющий директор ОАО «Южно-Кузбасская ГРЭС» **Сергей Мирошников** сообщил, что помимо увеличения ассигнований на ремонтные работы, станция возвращается к использованию более качественного угля с Калтанского угольного разреза, и готовит реконструкцию котлового хозяйства. Она рассчитана на три года и предус-

матривает замену по два котла в год, начиная со следующего года, с установкой новых золоуловителей коэффициента полезного действия 99,5% против 96% на нынешних уловителях.

В ноябре стало известно, что ЮК ГРЭС начала первый этап реконструкции, который должен быть завершен до 30 марта следующего года. На одном из котлов станции были проведены все проектные работы, и подрядчики приступили к реконструкции. Работы на одном котле оценили на предприятии примерно в 57 млн рублей. Сложность положения, в котором находится станция, в том, что оборудование предприятия является едва ли ни самым старым среди генерирующих активов в Кузбассе, а сама станция работает с убытками.

### «КУЗБАССЭНЕРГО-РЭС» НА СТРОЙКЕ

В этом году заметно увеличилась инвестиционную активность филиала ОАО «МРСК Сибири» — «Кузбассэнерго-РЭС». На эти цели было направлено около 1 млрд рублей собственных средств, не считая проектов с внешним финансированием, даже более крупных, чем проекты самого филиала. Но они также стали стройками «Кузбассэнерго-РЭС». Так в рамках ликвидации последствий аварии на шахте «Распадская» правительство России обязало МРСК Сибири построить новые линии электропередач к предприятиям группы ОАО «Распадская». Другим успешно реализованном в этом году сетевым проектом «Кузбассэнерго-РЭС» стала постройка ЛЭП в Таштагольском районе по федеральной программе поддержки моногородов. Примечательно, что оба проекта



Директор филиала ОАО «МРСК Сибири» — «Кузбассэнерго-РЭС» Евгений Тюменцев докладывает заместителю губернатора Андрею Малахову о проведённой реконструкции подстанции «Кондомская».

обсуждались энергетиками уже давно. По линии к Шерегешу, как сообщил заместитель генерального директора МРСК Сибири, директор «Кузбассэнерго-РЭС» **Евгений Тюменцев**, филиал даже подготовил проектную документацию. Однако, по разным причинам на проекты не находилось финансирование. Например, в 2009 году МРСК Сибири отказались выделить на этот проект средства из федерального инвестфонда.

В этом году филиал ввел в работу несколько новых трансформаторов и распределителей в Кемерове и Прокопьевске, модернизировал ЛЭП от Кемеровской ГРЭС до подстанции «Транзитная», заменил более 8 тыс. дефектных опор ЛЭП (стоимость выше 317 млн рублей), завершил трехлетнюю модернизацию подстанции «Анжерская» постройки ещё 1934 года. Эта модернизация крайне важна и для энергосистемы Кузбасса в целом, и для «Кузбассэнерго-РЭС». Подстан-

ция 110/35/6 киловольт реконструировалась три года, на это было направлено более 520 млн рублей. После обновления она отвечает современным требованиям и обеспечит надёжное энергоснабжение Анжеро-Судженска. Пуск новой воздушной линии электропередачи «Темиртау-Кондома» напряжением 110 кВ стал возможным благодаря политическому решению, принятому на самом высоком уровне. По федеральной программе развития моногородов Таштагольский район получил из федерального бюджета более 550 млн рублей. Аукцион на строительство выиграло «Кузбассэнерго-РЭС». Филиал, по данным Евгения Тюменцева, и будет управлять новым объектом, в составе ЛЭП и подстанции «Кондомская», а собственником будет муниципалитет Таштагола и Таштагольского района. Пуск новой линии протяженностью почти 47 км повысит надёжность энергоснабжения Горной Шории

и позволит добавить территории дополнительно около 70 мегаватт мощности.

Еще одним крупным сетевым проектом 2011 года стала «схема внешнего электроснабжения шахты «Распадская» в составе двух одноцепных линий 110 кВ от Томь-Усинской ГРЭС до предприятий ОАО «Распадская» в Междуреченске (это 52 км по сложной горно-таежной местности) и трех трёх подстанций напряжением 110/6,6/6,3 киловольт. Как прокомментировал в ходе уже начавшегося строительства гендиректор ОАО «Холдинг МРСК» — «материнская» компания МРСК Сибири) **Николай Швец**, реализация этого проекта стоимостью 1,7 млрд рублей «является приоритетным направлением в рамках стратегии развития страны». Его ввод «даст возможность обеспечить условия для бесперебойного и безаварийного электроснабжения предприятий «Распадской угольной компании», а также повысит по подстанции «Междуреченская» дополнительную мощность до 60 МВт для развития экономики Междуреченска». Для финансирования схемы внешнего энергоснабжения «Распадской» МРСК Сибири провела специальную дополнительную эмиссию акций на 1,7 млрд рублей. Ожидается, что первая подстанция в новом объекте будет запущена в середине января 2012 года, вторая и третья в феврале.

Есть все предпосылки, что повышение инвеститивности в энергетике, давно ожидаемая, не ограничится уходящим 2011 и следующим 2012 годами, а продолжится, по меньшей мере, около пяти лет. И это будет способствовать стабильному экономическому развитию всего региона.

*Егор Николаев*

### ЛИДЕР

## «КУЗБАССЭНЕРГО» ГОТОВИТ НОВЫЕ МОЩНОСТИ

*Руководство ОАО «Кузбассэнерго» в минувший вторник представило властям региона свою инвестиционную программу, реализация которой рассчитана до 2014 года. Беспрецедентные по масштабам и планируемым финансовым вложениям проекты были официально одобрены коллегией обладминистрации. При этом компания обещала господдержку в виде налоговых послаблений.*

На сегодня кузбасские власти оценивают работу «Кузбассэнерго» как «надёжную». Кроме того, по словам заместителя губернатора по угольной промышленности и энергетике **Андрея Малахова**, компания работает не только в режиме «поддерживающих инвестиций», но и реализует проекты, направленные на улучшение технико-экономических показателей и улучшение экологической обстановки. В частности, проводится реконструкция пяти котлоагрегатов Ново-Кемеровской ТЭЦ — агрегаты переводятся на сжигание угля марки «Д», что позволит снизить непроизводительное топливо без потери технико-экономических показателей станции и, не ухудшая экологическую обстановку. Продолжается реконструкция котлов Кемеровской ГРЭС для сокращения сжигания угля и коксового газа, реконструируются котлы Томь-Усинской ГРЭС с переводом на твёрдое шлакоудаление.

Однако, как заявил на заседании коллеги Андрей Малахов, кузбасские генерирующие мощ-

ности были запущены в эксплуатацию в 1950-60 гг., на сегодня износ основных фондов составляет в среднем около 70%. Потому разработанная «Кузбассэнерго» инвестпрограмма становится жизненно необходимой. По словам исполнительного директора энергокомпании **Юрия Шейбака**, анализ состояния оборудования показывает, что, если не реализовать программу модернизации, то к 2015 году компания потеряет мощности: с задействованных сейчас 3710 до 3100 МВт. Соответственно снизится стоимость основных средств энергокомпании (с нынешних 31 млрд рублей до 41 млрд рублей). Потеряет от этого и бюджет региона (налоговые платежи снизятся с 271 млн рублей до 213 млн рублей).

Инвестпрограмма, как пояснил **Юрий Шейбак**, рассчитана на то, чтобы не только поддержать существующую установленную мощность станций энергокомпании, но и её нарастить, а также перекрыть дефицит электроэнергии собственного производства в регионе.



Юрий Шейбак, исполнительный директор ОАО «Кузбассэнерго».

В целом программа предполагает реконструкцию существующих и строительство новых генерирующих мощностей, модернизацию тепловых сетей в Кемерове и Новокузнецке, реализацию экологических мероприятий. Ключевых задач проектов, которые будут реализовываться в Кузбассе, три: модернизация энергоблоков №4 и №6 Беловской ГРЭС, энергоблоков №4 и №5 Томь-Усинской ГРЭС и строительство новой газотурбинной электростанции (ГТЭС) «Новокузнецкая». В первом случае речь идёт о замене выходящих из строя газотурбинных электростанций,

повышения мощности и увеличения эффективности станции на 40 МВт. На Томь-Усинской ГРЭС замена двух турбоагрегатов тоже увеличит мощность станции — на 68 МВт. Реализация обоих проектов направлена не просто на увеличение выработки электроэнергии, но и на повышение надёжности работы станций и эффективности производства, снижение вредных выбросов. А строительство новой ГТЭС в Новокузнецке, которое началось в ноябре этого года, должно ликвидировать энергодефицит в южном энергорайоне области особенно в период пиковых нагрузок, следовательно, предотвратит его возникновение в регионе в целом. Здесь через два года планируются выдать первые мегаватты газовой турбины мощностью 149 МВт и турбогенератора мощностью 160 МВт.

**Юрий Шейбак** заявил, что новые объекты, которые должны быть запущены не позднее конца 2014 года, позволят увеличить установленную мощность «Кузбассэнерго» с 3715 МВт до 4121 МВт. Стоимость активов компании вырастет до 78,3 млрд рублей, а бюджетные средства рассчитаны на значительное — в 5 раз увеличение отчисления: ожидаемое начисление налогов в 2015 г. — 1 млрд 577 млн рублей.

На реализацию столь масштабных задач компания планирует

привлечь 46,4 млрд рублей. При этом 39 млрд рублей, по словам главы «Кузбассэнерго» составят средства, полученные компанией от ИРО, облигаций, векселей и пр. Как минимум 26 млрд рублей компания уже накопила и частично потрачена на проектирование объектов, оплату производства и поставки оборудования.

**Андрей Малахов** отметил, что сегодня «программа уже развернута», и по объёмам инвестиций она вполне претендует на включение в список приоритетных инвестпроектов Кемеровской области. Проект, который реализуется при господдержке. Как подсчитали специалисты «Кузбассэнерго», даже при предоставлении льгот, налоговые платежи компании по налогу на прибыль и имущество вырастут минимум в два раза по сравнению с нынешним уровнем.

С такой постановкой вопроса члены коллегии обладминистрации согласились. А первый вице-губернатор Кузбасса **Валентин Мазикин** заявил, что «программа нужна». Частично она будет учтена при тарифообразовании. Что же касается налоговых льгот, то этот вопрос будет детально рассмотрен Советом по инвестиционной и инновационной деятельности при губернаторе.

*Александра Фомина*

# КАК РАБОТАЮТ НА БЕЗОПАСНОСТЬ

*ОАО «Кемеровский экспериментальный завод средств безопасности» (КЭЗСБ) ещё с начала семидесятых хорошо известен всем, кто имеет отношение к горнодобывающей промышленности. И не только в России, но, практически и на всём пространстве стран бывшего СНГ. Завод с первых лет своего существования зарекомендовал себя как ведущий производитель специального горношахтного оборудования для угольных и рудных предприятий. А немалый опыт работы, поиск новых решений и технологий производства, оттачивание совершенства в узкоспециальных областях, работа над повышением качества выпускаемого оборудования вывели это предприятие в разряд самых уважаемых профессионалов своего дела. Сегодня горняки России, Казахстана — используют в своей работе лучшие образцы техники, разработанные именно здесь — на Кемеровском экспериментальном заводе. Высокотехнологичная продукция и её постоянная модернизация, чёткие ориентиры на выпуск оборудования, способствующего обеспечению высокого уровня безопасности производства — вот главные принципы, на основе которых привыкли строить свою работу члены трудового коллектива КЭЗСБ.*

### ОТ ТЕХНОЛОГИЙ К ИННОВАЦИЯМ

На КЭЗСБ привыкли мыслить нестандартно. Это вполне естественно, ведь в те времена, когда разговор про инновации ещё не возникало, сами по себе они были. Завод с названием «экспериментальный» просто не мог позволить себе жить по шаблонам. Сегодняшняя практика хорошо подтверждает правоту выбранного пути. Выполнение заказа для шахты

алью новых разработок, но и путём усовершенствования проверенных временем моделей оборудования. Начиная с июня, здесь заняты массовым производством модернизированных установок автоматического пожаротушения ленточных конвейеров. Новая линейка установок пожаротушения отличается от производимых ранее рядом заметных преимуществ. Значительно сокращены сроки и трудоёмкость их монтажа, упрощён про-



«Бутовская», поступившего в 2011 году, стало очередным этапом по решению нестандартных задач. На первый взгляд, всё мало чем отличалось от обычных типовых заданий — шла поставка оборудования для строящегося на шахте вентилятора главного проветривания. Сложность заключалась в том, что в комплект поставки оборудования, над которым работали специалисты КЭЗСБ, входили металлоконструкции воздушных и запорных устройств суммарным весом более 35 тонн. При этом завод взял на себя обязательства не только на изготовление нестандартного оборудования — в крайние ограниченные по времени сроки, но и на перевозку готовых изделий, включая негабаритные грузы. Заказчики давно знают, что сложное по технологическому решению задание всегда сумеют выполнить именно на КЭЗСБ — здесь умеют и нестандартно мыслить, и преисполненно воплощать свои замыслы в реальное дело.

**Андрей Малахов** отметил, что сегодня «программа уже развернута», и по объёмам инвестиций она вполне претендует на включение в список приоритетных инвестпроектов Кемеровской области. Проект, который реализуется при господдержке. Как подсчитали специалисты «Кузбассэнерго», даже при предоставлении льгот, налоговые платежи компании по налогу на прибыль и имущество вырастут минимум в два раза по сравнению с нынешним уровнем.

С такой постановкой вопроса члены коллегии обладминистрации согласились. А первый вице-губернатор Кузбасса **Валентин Мазикин** заявил, что «программа нужна». Частично она будет учтена при тарифообразовании. Что же касается налоговых льгот, то этот вопрос будет детально рассмотрен Советом по инвестиционной и инновационной деятельности при губернаторе.

### МОДЕРНИЗАЦИЯ — НЕ НОВЫЙ ТЕРМИН

За период 2011 года завод значительно расширил линейку своей продукции. Это произошло только за счёт внедрения принци-

### ГЛАВНОЕ — БЕЗОПАСНОСТЬ ТРУДА

В первой половине 2011 года ОАО «Кемеровский экспериментальный завод средств безопасности» (КЭЗСБ) значительно расширил линейку своей продукции, относящейся к сектору средств пылеподавления для угольных шахт. Известно, что одним из главных факторов, значительно повышающих риски при подземной работе горняков, является наличие в забоях и лавах большого количества угольной пыли. Эта проблема всегда была чрезвычайно актуальной, повышенная взрывоопасность — особенно для шахт, разрабатывающих метаногазированные пласты — до сих пор является причиной большинства самых крупных и трагических аварий в угольной отрасли. И единственным способом борьбы за обеспечение безопасности производства и человеческого труда становятся современные методы пылеподавления.

На Кемеровском экспериментальном заводе разработ-



кой и выпуском совершенных средств пылеподавления для угольных шахт занимаются не первый год (и даже не первое десятилетие). Это — хорошо известные специалистам-горнякам гидрозавторы АГ-5И, кольцевые оросители ОКВ-7,

неоднократно выступал генеральным подрядчиком строительства энергокомплексов именно того типа, какой сейчас монтируется на шахте им. Кирова: МТЭУ-ВНУ-075х3 успешно работают на Шахта «Чертинская-Коксовая», МТЭУ-ВНУ-05х3 на Шахта «Берёзовская», МТЭУ-ВНУ-05х2 на Угольном разрезе «Моховский». ОАО «КЭЗСБ» имеет исключительную лицензию на право использования изобретения МТЭУ-ВНУ. Весной этого года завод вошёл в состав НП СРО строителей «Стройрегион» в Санкт-Петербурге, где также по достоинству оценили его продукцию и растущий спрос на неё.

### ЗАСЛУЖЕННЫЕ НАГРАДЫ

Многие приборы, выпускаемые заводом, награждены дипломами выставок-ярмарок. В 2008 году выставочный комитет «Экспо-Уголь» в Кемерово присудил Диплом 1 степени за модели АППИК-6 и КСР-6-400. «Евразийский машиностроительный форум» 2009 года принес заводу диплом за комплекс разработок для горной промышленности по всем приборам, выпускаемым КЭЗСБ. На «Экспо-уголь» в Кемерове автоматическое устройство контроля целостности цепи заземления АКЗ было признано лучшим экспонатом выставки.

КЭЗСБ принимал участие очередной международной выставке MinTech-2011 — 9-й Международной выставке оборудования и технологий горнодобывающей, металлургической и угольной промышленности Международной выставочной компании «КАЭКСПО». Она проводилась с 18 по 20 мая в Усть-Каменогорске Республики Казахстан. Участие в этой международной выставке было отмечено дипломом организаторов «За успеш-

ное участие в выставке и вклад в развитие экономики Казахстана».

Крупнейшая российская международная выставка, отражающая все последние достижения в угледобывающей отрасли «Уголь России и Майнинг — 2011» также представляла образцы лучшего оборудования КЭЗСБ.

По итогам ежегодного конкурса Кузбасской торгово-промышленной палаты «Бренд Кузбасса» звание победителя в номинации «Лучший инновационный бренд Кузбасса» 2011 года было присуждено ОАО КЭЗСБ. В сфере машиностроения завод стал единственным победителем в Кузбассе.

Одним из лауреатов конкурса «Лучшие товары и услуги Кузбасса 2011» также признано ОАО КЭЗСБ.

### ФАКТОР СОЦИАЛЬНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ

Кемеровский конкур среди работодателей «Предприятие высокой социальной эффективности» проводится уже не впервые. И также не впервые главное призовое место в номинации «среднее предприятие» было присуждено в этом году ОАО «КЭЗСБ». Награда не стала случайной. На заводе давно и уверенно проводят политику социальнозащитного труда. Совет трудового коллектива, созданный здесь ещё в 1989 году, успешно работает и по сей день, участвуя в принятии всех административных решений, направленных на улучшение условий труда, его материального стимулирования, развития и совершенствования социальных программ. Обучение и закрепление на предприятии молодых кадров, система наставничества и повышения квалификации, создание оборудованных зон отдыха, организация добровольного медицинского страхования, премирование ветеранов предприятия, оказание материальной помощи на лечение и оздоровление — вот далеко не полный перечень мероприятий, входящего в социальный блок программ развития КЭЗСБ. Завод является спонсором специальной коррекционной общеобразовательной школы-интерната №104 и детского фольклорного ансамбля «Сибирский тусенок». Большую работу ведут на заводе по обучению и закреплению на предприятии молодых кадров. Здесь существует хорошо отлаженная система наставничества. Ветераны КЭЗСБ хорошо понимают значение этого важного дела, ведь за воспитанием новой смены — будущее всего предприятия.

*Сергей Волков*



# АВТОДИЛЕРЫ ЗА РУЛЁМ СПРОСА

Авторынок Кемеровской области, по признанию экспертов, является одним из самых динамичных по Сибири. Второй год подряд он показывает уверенный рост и по объёмам занимает третье место после Красноярского и Новосибирского. Продажи автомобилей в 2011 году выросли, по различным оценкам, от 30 до 50% и, как утверждают дилеры, по некоторым брендам уже стали выше докризисного уровня. В автоцентрах ожидают, что подобная тенденция должна сохраниться и в 2012 году.

По данным аналитического центра компании «АльфаСтрахование», за 9 месяцев этого года в России объёмы продаж новых автомобилей выросли на 45% до 1,92 млн машин. Тем не менее, пока ещё они не достигли докризисного уровня (89% к уровню продаж 2008 года). Значительный рост — почти в 60% — продемонстрировали новые иномарки, в целом на их долю приходится 71% от всего объёма продаж. Что касается Кемерово, то, по данным исследования, в городе объём проданных автомобилей вырос более чем в два раза до 19,7 тысяч.

Как рассказывает заместитель главы города Кемерово **Владимир Вильчиков**, рост автомобилизации в областном центре наблюдается ежегодно. Так, если в 2005 году в Кемерово на 1 тысячу жителей приходилось 181 авто, то в 2011 этот показатель вырос до 350 машин. «Для сравнения в Европе — 650 автомобилей, в США — 1050», — сказал он. Аналитики компании «АльфаСтрахование» отмечают, что самой популярной маркой в областном центре, как и в целом по России, остаётся «Лада»: на её долю приходится 35,6% от всех новых авто. Однако по сравнению с аналогичным периодом прошлого года продажи этого отечественного авто в Кемерово снизились почти на 7%, в то время как в целом по России рост продаж марки составил 20,7%, в частности, в Новосибирске они выросли на 12,7%, а в Красноярске и того выше — на 33,1%. Второе место по популярности у кемеровчан занимает Chevrolet, на его долю приходится 8,3%, третье место с 7,3% занимает Toyota. На эти три самые популярные марки приходится почти половина проданной автотехники. Затем следуют KIA

(5,6%), Daewoo (5,3%), Nissan (4,4%) и другие. По данным областного центра промышленности, торговли и предпринимательства, в целом объём продаж легковых автомобилей по региону за январь-сентябрь вырос почти на 44% и составил 12,7 млрд рублей.

## НАБИРАЯ СКОРОСТЬ

Увеличение спроса констатируют почти все автодилеры. Так, по словам руководителя отдела продаж автосалона Hyundai компании ООО «Трансхимресурс» **Арины Логвиненко** (Кемерово), реализация автомобилей возросла по сравнению с прошлым годом до 40%. Диапазон цен проданных Hyundai составил от 433 тыс рублей до 1,9 млн рублей. По её словам, самый большой объём продаж — 37% — в этом году пришёлся на Hyundai Solaris, затем следуют Hyundai ix-35 (28%) и Hyundai i-30 (10%). В свою очередь директор автосалона Kia Motors **Александр Батурина** (Новокузнецк) рассказывает, что в 2010 году по объёму продаж компания заняла в городе 1 место, продав около 900 автомобилей. «Таким образом, наша доля на рынке составила примерно 17%, — говорит он. — В этом году общие продажи выросли на 35-40%. Соответственно, подобное увеличение произошло и с нашей маркой. По данным на сентябрь 2011 года нами уже продано более 1000 автомобилей, и мы твердо сохраняем 2 место в городе, уступая



По словам Александра Батурина, ежемесячно через банк покупается около 25% автомобилей

лидору около 30 автомобилей». При этом, добавляет автодилер, наиболее удачным для продаж оказался период с марта по июль, а наименее успешным — сентябрь. «Связано это было с ожиданием наших клиентов старта продаж нового Kia Rio», — поясняет он. Что касается цен, то Kia предлагала ценовой диапазон от 369 тысяч до 2 млн рублей.

Кстати, для некоторых «молодых» дилеров рост оказался ещё выше. В частности, как рассказывает директор ООО «Флай Моторс» (официальный дилер Nissan) **Ольга Степаненко** (Новокузнецк), по сравнению с прошлым годом прирост составил более чем два раза. «В абсолютных цифрах это 620 автомобилей в 2011-ом и 270 автомобилей в 2010-ом», — говорит она, добавляя, что для автоцентра второй год подряд самым плодотворным месяцем стал декабрь. «Свою роль играют, конечно же, и внушительные скидки на модели уходящего года», — поясняет Ольга Степаненко. По её словам, среди

худших месяцев традиционно январь. «Весенние месяцы обычно показывают хорошие результаты, а к лету рынок немного успокаивается», — рассказывает она. — В этом году для нас летние месяцы были особенно непростыми, но проблема была не в отсутствии покупателей. Здесь, как говорится, свою роль сыграл форс-мажор, в частности, трагические события в Японии и ряд других непростых для нас обстоятельств». По её оценке, основные продажи автоцентра базируются на четырёх «китах» — Nissan Qashqai (20% продаж), Nissan Tiida,



Ольга Степаненко, со ссылкой на аналитические данные компании Nissan, утверждает, что в целом спрос на автомобили не только догнал докризисный период, но и превысил его

Nissan X-Trail (оба по 15%), Nissan Teana. Стоимость самой доступной модели Nissan Almera составляет 445 тыс. рублей, автомобили премиум-класса Nissan Pathfinder и Nissan Murano можно приобрести от 1,4 млн до 2,1 млн рублей, а вот легендарный Nissan Patrol в максимальной комплектации обойдётся в 3,4 млн рублей. Что касается представленного в этом году Nissan Juke, то на него пришлось всего 7% от общих продаж. «Но проблема лишь в нехватке автомобилей, — уточняет дилер. — Спрос на этот городской кроссовер очень велик, и я полагаю, скоро он станет лидером продаж». Также о растущей популярности кроссоверов говорит руководитель отдела продаж

автосалона «Mitsubishi» компании «Трансхимресурс» **Артём Кузьмин**, отмечая, что «особенно востребованы переднеприводные кроссоверы за счёт своей доступной цены». По его словам, в этом году спрос на марку Mitsubishi вырос примерно на 30%.

В свою очередь новые игроки рынка также положительно оценивают ситуацию. В их числе новый для Кемерово официальный дилер SKODA компания «Авто-С». Как рассказывает руководитель отдела продаж автоцентра **Ксения Асташкина**, за 8 месяцев работы кемеровчане приобрели в салоне 160 авто. «Скажем прямо, это высокий показатель для SKODA, но для стадии start-up — это абсолютно приемлемо», — считает она. Кстати, минимальная цена для SKODA начинается с 399 тыс. рублей (Fabia в комплектации Classic). Максимально дорогим проданным автомобилем стал Superb стоимостью 1,3 млн рублей. Больше всего покупателей было отмечено в автоцентре в августе. Ксения Асташкина объясняет это тем, что любители этой марки после открытия салона охотно оформляли заказы. А вот традиционно «продажный» ноябрь, по её словам, не показал роста. «Причём, насколько мне известно, почти во всех автосалонах наблюдалось снижение трафика. Некоторые аналитики снижение покупательской активности связывают с выборами. И это объясняю простым колебанием рынка», — комментирует она.

Между тем, как считает **Михаил Куницкий**, генеральный директор автоцентров «Олимп Моторс» — официальный дилер Volkswagen, и «Арена Моторс» — официальный дилер SKODA в Новокузнецке, объём поставляемых дилерам автомобилей не всегда способен полностью удовлетворить потребительский спрос. Он отмечает, что на сегодняшний день компании сложно оценить покупательскую активность, так как автоцентр «Арена Моторс» работает всего полтора года, а «Олимп Моторс» открылся в июне 2011-го.

Окончание на стр. 8

31 октября закончился третий этап программы утилизации старых автомобилей, которая началась в стране в марте 2010 года. По данным областного центра промышленности, торговли и предпринимательства, за это время автопроизводители подали 11569 заявлений. Было выдано 10085 свидетельств вышедших из эксплуатации транспортных средств (ВТС), на утилизацию сдали 7694 старых авто, а приобрели со скидкой 8491 новую машину, при этом 90% из них приходится на «Ладу».

## БАНК «ГЛОБЭКС»: СТАВКИ СДЕЛАНЫ. И ОНИ ВЫГОДНЫ ПРЕДПРИЯТИЯМ

Банк «ГЛОБЭКС» продолжает свою работу по оптимизации условий долгосрочного размещения средств клиентов с максимальной доходностью и надёжностью. В конце ноября 2011 года банк «ГЛОБЭКС» повысил процентные ставки по депозитам для юридических лиц. Депозитная линейка банка позволяет каждому клиенту выбрать для себя индивидуально не только сроки размещения средств, но и валюту, периодичность выплаты процентов, а также возможности оперативно управлять своими деньгами.

А главное: для того, чтобы разместить финансовые средства компании на депозитах «ГЛОБЭКС», совсем не обязательно являться клиентом РКО банка. Рассмотрим наиболее популярные депозиты подробнее.

**Безотзывный депозит** может открываться в рублях, долларах США или евро. Его максимальный срок — 1100 дней (практически три года). Минимальная сумма вклада 300 тыс. рублей, 10 тыс. долларов США или евро.

Ни досрочному расторжению, ни автоматическому перезаключению такой депозит не подлежит. Не позволяет безотзывный депозит и частичного снятия денег. То есть, условия размещения денежных средств достаточно строгие. В чём же преимущества для клиента при размещении средств на таком депозите?

Главное в том, что начислять проценты по депозиту Банк начинает со следующего дня после поступления денежных средств на счёт. И процесс этот непрерывно продолжается до дня окончания срока депозита.

Капитализация безотзывный депозит не предполагает, как не предусматривает и дополнительные взносы. А вот периодичность выплаты процентов клиент может устанавливать по своему усмотрению: ежемесячно (при договоре до 180 дней), ежеквартально — в сроки равные трём месяцам со дня внесения средств (при договоре от 181 дня), по определённым числам вы-

бранного месяца каждого квартала, или — по окончании срока договора. Ставка по «безотзывному депозиту» — до 9% в год.

**Отзывный депозит** отличается, в первую очередь, суммой первоначального взноса: 3 млн. рублей, 100 тыс. долларов США или евро. Его срок в банке «ГЛОБЭКС» — от 91 до 366 дней. Порядок начисления процентов и периодичность выплаты та же. Капитализация, дополнительные взносы, частичное снятие также не предполагаются.

Возможно досрочное расторжение, но не раньше чем через 31 календарный день. В этом случае процентные ставки устанавливаются исходя из фактического срока нахождения средств на депозите. Фактически удерживается разница сумм процентов по ставке договора и ставке досрочного расторжения. Ставка по «отзывному депозиту» — до 7,4% в год.

**Депозит с возможностью пополнения** по суммам первоначального взноса, срокам и порядку начисления процентов аналогичен отзывному депозиту. Только выплата процентов



единовременная — по окончании срока депозита.

Важное преимущество: банк «ГЛОБЭКС» даёт своим клиентам возможность внесения дополнительных взносов (в валюте депозита), не превышающую сумму первоначального взноса более чем в два раза. Последний взнос может быть принят не позже чем за 30 дней до окончания срока договора.

Проценты по дополнительному взносу те же, что и по ставке договора. Частичное снятие средств, как и досрочное расторжение договора, не предполагаются. Ставка по «депозиту с возможностью пополнения» — до 7,8% в год.

**Депозит с возможностью частичного снятия** — самый гибкий депозитный продукт банка «ГЛОБЭКС». Условия те же, что описаны выше. Главное отличие: дополнительные взносы приниматься не могут, а вот снимать при необходимости средства по данному депозиту банк «ГЛОБЭКС» своим клиентам позволяет.

При этом должен оставаться минимальный остаток не менее 50% от первоначального взноса. Проценты по депозиту выплачиваются в день окончания срока договора. Ставка по «депозиту с возможностью частичного снятия» — до 7,55% в год.

Подробнее ознакомиться со ставками депозитов можно в **Операционном офисе «Кемеровский» банка «ГЛОБЭКС» по адресу: Кемерово, пр. Октябрьский, 3 Г, тел.: (3842) 34-62-42.**



## ЧИСТЫЙ ГОРОД

Мусор с вашей территории можно вывозить и по-другому!

Выгодно

Удобно

Аккуратно

ООО «Компания Чистый Город» предлагает вам воспользоваться своими услугами:

- Вывоз и захоронение ТБО от жилого фонда и от коммерческих структур
- Продажа и установка евроконтейнеров производства «P. Henkel» (Германия)
- Изготовление контейнерных площадок
- Подготовка проектов нормативов образования отходов и лимитов на их размещение

# Вместе сделаем город чище!

Узнайте подробности на нашем сайте:  
[www.КемеровоЧистыйГород.рф](http://www.КемеровоЧистыйГород.рф)

и по тел. **49 00 50**



# АВТОДИЛЕРЫ ЗА РУЛЁМ СПРОСА

Окончание. Начало на стр. 6

«Возможность полноценного сравнения с прошлыми периодами появится у нас лишь в следующем году», — отмечает он, добавляя, что, в принципе, объёмы продаж распределялись равномерно по всему году. По его мнению, несмотря на большое разнообразие моделей, автомобильный рынок в России продолжает оставаться «рынком производителя». «Это значит, что из-за существующих квот, общего дефицита автомобилей, несмотря на кажущееся изобилие, потребителю зачастую приходится либо приобретать те модели, которые представлены в наличии в салоне, либо ожидать заказанное авто, — поясняет он. — Таким образом, условия на рынке продолжает диктовать именно продавец, а не покупатель. Хотя заводы-изготовители постоянно наращивают объёмы производства, но наивероятнее всего в ближайшем будущем даётся очень и очень нелегко». Говоря о модельной линейке Volkswagen, Михаил Куницын отмечает, что самым доступным по цене является безусловный лидер продаж Polo седан, который можно приобрести от 424 тысяч рублей.



По мнению Михаила Куницына, несмотря на большое разнообразие моделей, автомобильный рынок в России продолжает оставаться «рынком производителя»

с банками. По словам Александра Батурина, ежемесячно через банк покупается около 25% автомобилей. В свою очередь Ксения Асташкина отмечает, что основной «продающей» программой была, во-первых, кредитная программа с государственным субсидированием, во-вторых, специальная программа SKODA. Между тем, по мнению Ольги Степаненко, не последнюю роль среди «инструментов» привлечении играют различные «подарки» и скидки.

**РЕСУРСЫ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ**  
Чтобы привлечь новых клиентов, традиционно автодилеры развивают кредитные программы

Век Куколев. Среди популярных методов привлечения он назвал, например, предложение в качестве подарка зимней резины, сигнализации с автозапуском, ОСАГО и т.д. Всего же по итогам года автоцентр, открытого в ноябре 2010 года, реализовал порядка 57 автомобилей, из которых большая часть приходится на Chery.

Тем не менее, какие бы методы не использовали автодилеры, несомненным остаётся одно — спрос растёт и постепенно «догоняет» докризисные показатели. Так, Александр Батурин уверен, что спрос на автомобили Kia вернулся к 2008-му году. «Отчасти на это повлияли мы, так как проводим агрессивное продвижение бренда на рынке, участвуем во всевозможных мероприятиях и тем самым повышаем узнаваемость марки среди населения. Плюс ко всему, очень большое продвижение бренда производит сам дистрибьютор», — называет он причины роста. Ксения Асташкина также считает, что марка SKODA вернулась к докризисным продажам. «И как показывает всё та же статистика, ежегодно продажи новых автомобилей повышаются примерно на 30%», — говорит она. Ольга Степаненко, со ссылкой на аналитические данные компании Nissan, утверждает, что в целом спрос на автомобили не только догнал докризисный период, но и превысил его.

**В ОЖИДАНИИ ПРИРОСТА**

По оценкам экспертов, кузбасский авторынок является одним из активно развивающихся в Сибири, уступая лишь Красноярскому краю и Новосибирской области. Поэтому неудивительно, что большинство автосалонов ждёт от 2012 года прироста. Как считает Ксения Асташкина, он станет возможным за счёт увеличения благосостояния населения, доступности автокредитов, также свой «вклад» в увели-



Арина Логвиненко: «Реализация автомобилей возросла по сравнению с прошлым годом до 40%»

чение покупательской способности внесёт и появление новых моделей. «В среднем сейчас автомобиль покупается на 2-3 года. Как правило, когда заканчивается гарантия, он продаётся», — рассказывает она.

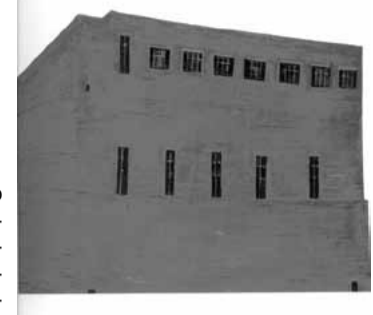
Кроме того, всё чаще в одну семью приобретает 2-3 автомобиля, например, мужу, жене и сыну — и это тоже уже стало нормой. При этом, по её мнению, основной тенденцией автомобильного рынка в 2012 году станут дилерские стандарты и ноу-хау. «В 2011 году завершилась программа субсидированного государственного кредитования. Соответственно, «денежных» мотивов к покупке становится все меньше, поэтому основная задача дилеров сегодня — предлагать что-то большее, чем скидка или сниженный процент», — говорит она, уточняя, что для кемеровской автосалон намерен увеличить объём продаж автомобилей SKODA почти в 5 раз. Что касается других брендов, то например, по прогнозам Арины Логвиненко, Hyundai планирует прирост на 15-20%. Александр Батурин говорит о том, что компания постарается увеличить долю Kia на рынке на 3-5%. «Мы намерены продавать не менее 200 автомобилей в месяц», — уточняет он. Ольга Степаненко отмечает, что на Сибирский регион, и в частности на Кемеровскую область, как самую густонаселенную, компании Nissan возлагает большие надежды и строит самые амбициозные планы. По мнению Михаила Куницына, в 2012 году ожидается рост продаж, который будет связан, в том числе, с выходом на рынок новых моделей.

Ольга Бычкова

# КРУГ ЧТЕНИЯ СЕЯТЕЛЬ СВОБОДЫ

Максим Кантор

Читаю и перечитываю альбом писателя и художника Максима Кантора под названием «Одно достаточно», изданный издательством АСТ, Астрель. Именно читаю, потому что в начале фойе-антанта дан довольно объёмный кусок канторовской прозы.



Одного достаточно

Мне уже доводилось писать о творчестве писателя Кантора после выхода в свет его цикла прозы по объёму и сносительности романа «Уроки рисования», о котором слышала «вся Москва», но который мало кто читал. Публицистика Максима Кантора, периодически появляясь на бумаге, тоже будоражит и тянет к ПК для отклика-полюмики. Одновременно с рисованием автор, проживающий в последние годы в Лондоне, продолжает активно писать, чего стоит сборник воинственных эссе «Медленные челюсти демократии». А ещё и рассказы, повести, пьесы.

На 50-ти большеформатных альбомных страницах, где текст в три колонки, Максим Кантор рассказывает о своих творческих пристрастиях, о неприятии авантюры, размаивая произведения последнего буквально до атомов, объясняясь своей творческой любовью. При этом поразительная смелость пишущего, называющего со знаком минус не только явления, но и имена: на это ныне вообще мало кто из художников осмелевает, кроме, пожалуй, пары-тройки отважных критиков, которым нечего терять.

Отцы нынешнего художественного авангарда, в основном, спрятались в искусство, которое они же назвали концептуальным. Пример такого творчества: встать, опустить штаны, и горячий струей написать хорошо известное слово из трёх букв, хотя, можно что-то другое избрать — вот вам и произведение концептуальное, что мы, пацанами, шутя, иногда создавали. Скакать на сцене с дикими воплями, испражняться в горшок, лаять прилюдно — это искусство? «Новаторское и свободное», — вещают новые пифры. Кантор терпеть не может подобное и воем своими идеями, картинками, текстами. Рисовать или смеяться? Картина или её полное отсутствие? Отказ от созидательной деятельности или все-таки работа с результатами? Кантор бьется за то, чтобы была картина, смысл, идея. Равнодушное же искусство к человеку обучает такому же равнодушию толпу. А ещё используете языческий знак — это тот принцип, который внят за основу авангарда, — воздействию на толпу, как безличная беспощадная сила, он, в конечном счете, привлекает для тоталитарных режимов, — так рассуждает мыслитель Кантор, сын профессионального и глубокого философа.

Делать понарошку, не всерьёз инсталляции, пятна, загогулины, пародии, перформансы — и это всё?.. Не стоит забывать, что эта вонючая луцина тлела в ник застоя. Революционеры, оказывается, вот такой фигой в кармане боролись с замшелостью искусства, со старой формой. А Кантор вспоминает как ему силится картины. Сопреалисты с мирядами картин опали в прошлом, а он, со всем пылом и жаром, — за картины! Да, он за свободу в искусстве, но «свобода должна говорить серьёзно». А способ создания подлинного искусства прост: рассказывать о жизни собственным языком и с любовью, ибо любовь — уникальна.

Автор много размышляет о книгах — базальм на души настоящих книжников. Ещё его отец с фронта писал о мечте прочесть все книги. Опять-таки многие новые и пытливые мечтают об этом же на школьной скамье. Навьюно, безусловно, желание, даже смешное, но такое естественное. Вот как пишет Максим Кантор: «...Огромное значение имеет библиотека — то, как она живет в доме, какое место занимает в быту. Глядя на корешки книг с именами авторов, я представляю авторов живыми и говорю с ними, даже не открывая книг... Книга (как и картина) излучает определенную энергию, излучает её спонтанно и постоянно — вне зависимости от того, обращаются к данному книге или нет... Аура книг столь же сильна, как аура картин — искусство проникает в человека помимо его воли, вопреки его желанию. Мы смотрим на корешки книг на полке, и — даже если не читали этих книг — мы уже налитываемся их прекрасным волнующим духом...»

Вот объяснение цели творчества: «...Искусство есть наиболее полное воплощение истории, через искусство история познаёт себя». У автора и героя этой книги каждая картина — событие, «картина — это роман, это история жизни и судьбы, картина — это мир, в который надо войти».

Кроме репродукций в авторском тексте и в откликах на его творчество, которые помещены в заключение альбома, главным разделом книги являются «Сто картин». Отбавить из тысячи работ сотню главных — тоже большое искусство. Внимательно глядяваюсь-вслушиваясь в сообщения автора, зритель-читатель совершает путешествие по периодам канторовского творчества, знакомится с его эстетикой и этикой, приемами художника, поисками им «звука цвета», который бы соответствовал чувству, испытываемому, например, «от библиотеки в пустой комнате» или «от твердой сухой руки друга».

Кантор, как и любой талант, вступил своим творчеством в конфликт с системой, которая тормозила свободное творческое самовыражение, — в

Окончание на стр. 10

# ЧАСТИЦА ТЯЖЕСТИ И МУЗЫКА СФЕР

На днях руководители ЦЕРН — Европейского совета по ядерным исследованиям — сообщили, что то ли обнаружили, то ли не обнаружили бозон Хиггса в ходе опытов на Большом электронном коллайдере близ Женевы. Два эксперимента вроде бы показали следы неуловимого бозона, но этого еще недостаточно, чтобы считать открытие состоявшимся. Окончательно это обещают выяснить в 2012 году.

Женевский коллайдер кратко называют БАКом, хотя это скорее огромный подземный бублик, строительство которого обошлось в 6,3 миллиарда евро. Он сооружён в скалах на глубине 100 м, протяжённость кольца-ускорителя — 27 км. Столкновение протонов нём должно имитировать условия Большого взрыва и выяснить, существует ли бозон Хиггса, теоретически предсказанный ещё в 1964 году. Именно этой частицы недостает для так называемой «стандартной модели», которая объясняет фундаментальные принципы мироздания и возникновения Вселенной. Если таинственный бозон поймать не удастся, вся эта теоретическая конструкция окажется бесполезной.

Частицы, которые нас в школе учили называть элементарными, на деле оказались составными. В 1960-е годы предположили, что они состоят из деталей-кварков, а в 1970-х была построена «стандартная модель». Считается, что есть три типа кварков, которые по отдельности существовать не могут. Кварки соединяются между собой посредством ещё одной частицы — глюона. В разных сочетаниях из трёх кварков получается протон и нейтрон. Кроме них, существуют электроны, нейтрино и более тяжёлые частицы, которые связаны между собой разными типами взаимодействий — электромгнитным, ядерным и слабым. Правда, иногда открывали частицы, которую в «стандартную модель» не вписывались — скажем, после открытия «очарованного кварка» в 1974 году пришлось переписать всю теорию слабых взаимодействий. Зато в 1983 году обнаружили два типа бозонов, обнаружения которых были заранее предсказаны «стандартной моделью». Так в таблице Менделеева были оставлены пустые клетки для неизвестных элементов, которые постепенно заполняются.

Впрочем, система взаимодействий трёх видов кварков не давала ответа, откуда взялась гравитация и что такое масса. Все частицы должны были лететь со скоростью света и не обладать никакой массой. Чтобы разъяснить массу, была придумана гипотеза о некоем поле, в котором движутся частицы и за счёт его сопротивления становятся массивными. Следы возмущения этого поля — это есть бозоны Хиггса, они сопровождают частицу, как свита сопровождала политика или репортёры — кинозвезду. Бозон Хиггса — это «частица тяжести», она делает наше мироздание весомым.

Питер Хиггс, профессор из Эдинбурга — один из авторов этой теории, сейчас ему за 80, и он уже почти полвека ждёт её подтверждения. Впрочем, ту же идею высказывали наши Ландау и Гинзбург, американец Андерсон, бельгийцы Бру и Энглер и другие

учёные, а что бозон назвали именем Хиггса — это историческая случайность. Чтобы обнаружить недостающий бозон, уже на рубеже 1970–1980-х стали сооружать огромные ускорители в США и СССР (первый должен был быть втрое больше европейского, второй — несколько меньше), но оба остались недостроенными (наш — из-за перестройки, американский — из-за сильного превышения первоначальной сметы расходов). Так что теперь вся надежда на ЦЕРН и его БАК.

Самое интересное, что если бозон Хиггса так и не найдут, и «стандартная модель» не подтвердится, физики не очень огорчатся. Дорогую иршуку под названием БАК они намерены использовать для исследования «тёмной материи» — по их выкладкам, она составляет 96% всего вещества Вселенной, но почти не взаимодействует с обычным веществом и проявляется только при воздействии гравитации. Можно также использовать БАК, чтобы уловить реликтовое излучение Большого взрыва или выяснить, куда в нашей Вселенной девалась вся антиматерия.

Что же касается теории мироздания, на этот счёт у физиков имеются в рукаве и другие идеи. Самой популярной из них в последние десятилетия была М-теория, более известная как «теория струн» (или «суперструн»). Она предполагает, что все сущее состоит из точечных частиц, но из протяжённых объектов — невидимых струн. Они столь малы, что даже при изучении с помощью самого мощного оборудования выглядят точечными. Масса частицы определяется энергией её внутренней струны: у более тяжёлых частиц они колеблются интенсивней. Кроме четырёх привычных измерений (трих пространственных и одного временного), теория струн постулирует существование ещё семи измерений, которые «свернуты» и потому не воспринимаются приборами и органами чувств. Однако существование их важно для того, чтобы взаимодействия частиц протекали так, как они протекают, и Вселенная была устроена так, а не иначе. «С давних времен, — пишет популяризатор этой теории Брайан Грин, — музыка является источником метафорических образов для тех, кто пытается разгадать тайны Вселенной. Начиная с «музыки сфер» древних пифагорейцев, мы пытаемся понять пень природы во величественных хорах небесных тел и неистовой пляске субатомных частиц. С открытием теории суперструн музыкальные метафоры приобрели удивительную реальность, поскольку согласно этой теории мироздание наполнено крошечными струнами, звучание которых оркеструет эволюцию мироздания».

Музыка сфер — замечательная поэтическая концепция, но о ней как-нибудь в другой раз. Сейчас же обратим внимание, что буквака «М» в названии М-теории, по словам её провозвестника Эдварда Виттена, означает сразу magic, mystery и matrix («магия», «тайну» и «матрицу»). И это лишний раз доказывает, что в основе всякой научной теории лежит древний миф, а в данном случае мы имеем дело с режимом воображения, называемым мистическим ноктурном. Понятие режимов воображения ввел француз Жильбер Дюран. Воображение первично, именно оно создает субъекты и объекты внешнего мира. Какой-то отдельной реальности не существует, есть только воображение. Главный противник его — время и смерть, от них воображение защищает с помощью образов пространства.

Существуют три режима воображения — героический диурн («дневной»), мистический и драматический ноктурн («ночной»). В основе героических мифов лежит идея активной борьбы со смертью, демонизация всего ночного, женственного и материнского. Обычные мотивы диурна — небо и солнце, битва и скорость, бездна и падение, гитавомания. Зато ноктурн смягчает противостояние воображения и смерти и поддерживает его эфемеризмом. Мистические мифы позитивно переосмыслиют женское начало. Ночь нежна и свежа, а не страшна, женщина — царица ночи. Образы мистического ноктурна — чаша, нора, постель, вода и земля, мифы про гномов и карликов, разного рода незримые сущности. Что же касается драматического ноктурна, то здесь смерть ведет к новому рождению или воскресению, время циклично, доминирует двойный «сексуальный» ритм. Образы драматических мифов — крест, круг, колесо, шета и краски, символизм инь-ян. Вообще самый типичный народ драматического ноктурна — китаицы, мистического ноктурна — русские, героического диурна — немцы и англосаксы.

Последним градционным созданием диурна в области науки была теория относительности Эйнштейна: она имела дело со светом, абсолютной скоростью, огромным пространством. С тех пор физика погрязла в микромире и никак не может из него выбраться. И квантовая механика, и «стандартная модель», и «М-теория» — порождения мистического ноктурна. Отсюда сама терминология нынешней физики: «чёрные дыры», «тёмная материя», «тёмная энергия» и т. п. Правда, чтобы обнаруживать всё новые незримые сущности, физикам требуются все более огромные сооружения. А образ музыки как ритмической основы мироздания вроде бы обещает нам выход в режим драматического ноктурна. Из власти мифа физика никогда не вырвется. Рифмованные и нерифмованные речи о земле и небе на самом деле первичны — без них ни земли, ни неба не существует.

Юрий Юдин

# ЭТО ЧЕЙ КРАСИВЫЙ АВТОМОБИЛЬ?!



Чистый, ухоженный, сверкающий в лучах солнца автомобиль важно проплывает мимо по улице, притягивая к себе восхищенные взгляды...

А вы задумывались, почему Ваш автомобиль выглядит по-другому? Новый, озорной, respectableный, но, тем не менее, чего-то не хватает в его облике! Секрет прост — Вашему авто не довелось пройти детейлинг обслуживание у настоящих профессионалов, для которых уход за автомобилем — не пустой звук, а ежедневная, кропотливая, но доставляющая огромное удовольствие, работа!

Пожалуй, стоит начать с того, что же такое — «детейлинг», и почему важно, чтобы автомобиль регулярно проходил обслуживание в квалифицированных центрах.

Детейлинг — это целый комплекс услуг, направленный на восстановление, защиту и поддержание внешнего и внутреннего облика автомобиля в идеальном состоянии. Само слово говорит за себя — детальный, а от себя мы добавим — скрупулезный, тщательный и бережный уход, виртуозность владения своей профессией, индивидуальный подход к каждому авто — всё это неизменная составляющая автодетейлинга, как явления.

Появившись в конце прошлого века в Америке, детейлинг-центры довольно быстро получили распространение по всему миру, но в России это направление только зарождается. Крупные мегаполисы, такие как Москва, Санкт-Петербург, уже могут похвастаться не одним центром «особо тщательного ухода» за автомобилем, а теперь и в Кузбассе есть свой, первый детейлинг-центр! Пройдя обучение в ведущих фирмах, наши специалисты переняли опыт старших партнеров и с гордостью могут сказать — «Мы знаем, что Ваш автомобиль достоин лучшего!»

«Что же входит в услуги центра?», спросите вы.

Ремонт и защита интерьера салона, профессиональная полировка кузова, удаление вмятин без покраски по уникальной технологии, антиаллергенная чистка и озонация (устранение посторонних запахов) салона, косметический ремонт литейных дисков, химчистка моторного отсека, полировка фар, предпродажная подготовка... и это далеко не полный список предоставляемых услуг! Остановимся подробнее на некоторых, а точнее, на полном детейлинг комплексе, который включает в себя:

Химчистку моторного отсека. Как это происходит? На сухой и остывший двигатель наносится очищающий диэлектрический состав, который после 10 минутного выдерживания смывается струей воды под давлением. Сушка моторного отсека производится теплым феном, и в завершение всё подкапотное пространство защищается консервантом. После обработки можно не бояться за электротрику, проблемы с «хуода» за автомобилем, а теперь и в Кузбассе есть свой, первый детейлинг-центр!

Далее следует самая бережная и тщательная мойка кузова. При такой мойке автомобиль сначала обливается водой из аппарата высокого давления, затем на кузов наносится неагрессивный бесконтактный шампунь, который дает возможность удалить загрязне-

ния без механического воздействия на ЛКП (лакокрасочное покрытие). Промываются арки и днище автомобиля. Диски и хромованные детали требуют особой обработки, поэтому им уделяется повышенное внимание. Остатки статического загрязнения на кузове смываются с применением крупнопористой губки из поролона и шампуня для ручной мойки. И это еще не всё! Далее кузов очищается от битума, и в завершение процесса обязательно применяется специальная глина для глубокой очистки ЛКП.

На следующем этапе автомобиль осматривается снаружи и внутри. Сколы на ЛКП, царапины, повреждения дисков, повреждения обивки салона, прожоги, потертости — всё, что подлежит восстановлению, учитывается в приемной карточке автомобиля. Проводится замер толщины ЛКП, и после этого можно приступать к антиаллергенной чистке салона. Знаете, сколько в салоне находится укромных уголков, куда при обычной уборке ни один мойщик «носа не сумет»? Великое множество! Скопившаяся пыль в дефлекторах, грязь под декоративными накладками, песок в ворсе ковровлина, следы от напитков в подстаканниках и прилипшая явочка в пепельнице... Всё подвергается бесконтактной обработке сжатым воздухом с чистящим составом из профессиональ-

ных аппаратов. И самое главное — состав биоразлагаем на 90% и абсолютно безвреден для человека и животных. Когда салон автомобиля оценен, наступает время заняться ремонтом повреждений. Стертая краска на руле, дверных ручках, кожаной обивке, случайные задиры пластика, порезы и прожоги — наши мастера знают, как справиться с этими бедами! К слову сказать, краска, используемая при восстановлении деталей салона — на водной основе, но это не акварель. Она держится на окрашенных поверхностях надежно, и при этом, да-да, Вы угадали — совершенно безвредна!

Пока одни мастера заняты ремонтом салона — другие готовят авто к полировке. Брызговики, ручки, резиновые уплотнители зашпакуют от возможных повреждений полировальным кругом, закрывая с помощью автомобильного скотча. Когда можно приступать к полировке, на небольшом участке ЛКП тестируется степень возможно — необходимого воздействия на него (диагностическая полировка). В дальнейшем, кузов автомобиля полируется с наименьшим количеством абразива в пасте, и лишь участки, где требуется глубокая полировка, обрабатывается более крупным зерном. При такой полировке ЛКП менее всего страдает от «срезания» лишних микрон лака. Это, пожалуй, самый длительный этап комплекса, он занимает от 4 до 12 часов, но результат того стоит! Также полировка подвергаются фары, которым возвращается былая прозрачность и яркость.

Теперь настало время поговорить о защите? Мы ведь хотим, чтобы автомобиль как можно дольше был предметом восхищения окружающих? Значит, защищать! Но как? Для ЛКП существуют разные составы восковых и нано полиролей, и основное различие между ними лишь в продолжительности защиты. Таким же образом обстоит

дело с покрытиями для салона. Выбор за вами, а наши специалисты проконсультируют и помогут подобрать оптимальный вариант. Кроме кузова и салона в комплекс услуг входит защита дисков, хромованных деталей, наружного пластика и стекол. На стекла наносится специальный состав, обладающий водоотталкивающим эффектом, улучшающий видимость и обзорность в ненастную погоду. Разовой обработки хватает на 20 тысяч километров.

И вот, после всех проведенных операций перед нами авто, которым хочется любоваться каждую минуту! В дополнение к услугам по уходу за автомобилями, наш центр предоставляет услуги по ремонту и покраске кожаной мебели, домашней и офисной. Причем совершенно необязательно диваны и кресла везти с собой. По предварительной договоренности специалисты приедут к Вам в удобное время и произведут ремонт на месте.

И наконец, мы рады сообщить о том, что в конце уходящего года детейлинг центр «Фест» проводит предпраздничную лотерею, в которой будут разыграны бесплатные сертификаты на услуги центра.

Оставьте на сайте www.dc-first.ru заявку с контактными данными на участие в лотерее, пишите на электронный адрес 89609068822@mail. ru, звоните по телефону 466-000, и приезжайте в наш центр. Для участия достаточно оставить Ваше имя и номер автомобиля, более подробно о лотерее можно узнать на сайте, в разделе «АКЦИИ».



г. Кемерово, ул. Баумана, 4а

Главный редактор Галина Красильникова. Зам. гл. ред. Игорь Лавренко. Газета «Областная экономический еженедельник «Авант-ПАРТНЕР» учреждена ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Издатель — ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Зарегистрирована в Сибирском окружном межрегиональном территориальном управлении. Свидетельство о регистрации № ПИ 12-1924 от 25.06.2003 г.

АДРЕС РЕДАКЦИИ, УЧРЕДИТЕЛЯ И ИЗДАТЕЛЯ: 650991, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136. Телефон/факс (384-2) 585-616. Адрес электронной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru; Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газет без ведома редакции запрещено. Материалы в рубриках ЛИДЕР, СОБЫТИЯ, НОВОСТИ КОМПАНИЙ, ПРЕСС-РЕЛИЗ выходят на правах рекламы. Версия публикации номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объем 2,5 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-расылка — бесплатно. В розницу — цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отпечатана в ООО «Азия-принт», 650004, г. Кемерово, ул. Сибирская, 35а.



## Точный выбор — гарантированный доход!

### Депозит «Доходный +»

9,5

**Специально для Вашего бизнеса депозит «Доходный +»**

- Получайте проценты по вкладу ежемесячно
- Вносите дополнительные суммы и повышайте ставку по вкладу
- Пользуйтесь специальными условиями при пролонгации, следующих вкладах и кредитовании
- Будьте уверены в сохранности сбережений. Владелец Банка Г. Фетисов дал собственные финансовые гарантии по всем обязательствам перед вкладчиками

Кемерово, Весенняя, 10  
8 (384) 234-95-02, 236-26-11  
[www.mybank-group.ru](http://www.mybank-group.ru)

## Мой Банк

«Мой Банк» (ООО). Генеральная лицензия ЦБ РФ №2939 от 20.04.07г.

## Бизнес-портал Кузбасса

# www.avant-partner.ru

## НОВЫЙ БЫСТРЫЙ ЛЕГКИЙ

карта справочник новости погода недвижимость афиша

**SMS сообщения**  
Вы можете отправить сообщение, содержащее данные об организации прямо из справочника.

**Удобный поиск и предпросмотр**  
Быстрый, точный и интуитивно понятный поиск поможет вам оперативно найти нужную информацию.

**Фильтры и сортировка**  
Различные фильтры и сортировка помогут найти, например, ближайший к вам банкомат или рабочую точку в данный момент аптеку.

**Выберите свой стиль**  
Настройте визуальное оформление справочника так, как вам будет удобнее работать.

информационная система  
нового поколения

# 4geo

## НА КРУГЛОМ СТОЛЕ ПОДВЕЛИ ИТОГИ СТАЖИРОВКИ УЧАСТНИКОВ ПРОЕКТА «ТЫ — ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ»

15 декабря в администрации Кемеровской области состоялся круглый стол «Итоги стажировки участников проекта «Ты — предприниматель».



На мероприятии собрались финалисты проекта «Ты — предприниматель», а также организаторы этого проекта и представители департамента молодежной политики и спорта Кемеровской области.

«Проект начал свою работу еще с сентября. Участие принимало огромное количество людей, но пройти стажировку смогли немногие», — поясняет **Анжелика Веремеенко**, директор «Ресурсного центра», один из организаторов проекта.

Как рассказывает **Ирина Федченко**, координатор проекта, стажировка была организована для того, чтобы участники смогли увидеть систему управления бизнесом. «Нам важно, чтобы бизнес был рентабельным и успешным. Мы хотим заставить молодых предпринимателей стать хорошими бизнесменами и уметь правильно заработать деньги, а стажировка помогла это сделать», — подчёркивает Ирина Анатольевна.

«Я не первый раз занимаюсь организацией подобных мероприятий и, на примере прошлого года, мы увидели насколько важно и полезно является организация таких стажировок. Самое главное это то, что многие стажёры заключили реальные контакты с организациями Кемеровской области, которые позволят им дальше развивать свой бизнес. Стажировки были организованы как в крупных компаниях, так и в предприятиях малого бизнеса по профилю деятельности или по направлению деятельности, которой хотели бы заняться финалисты нашего проекта, поэтому они получили информацию конкретно по своим интересам, что является не маловажным. Результаты нас вполне порадовали, потому что ребята получили ответы на все интересующие вопросы, кто-то укрепился в своих идеях и направлениях развития бизнеса, кто-то добился взаимных перспектив, кого-то даже пригласили на работу. Но главное, что смогли узнать участники стажировки — это как бизнес действует изнутри, какие силы и возможности нужно задействовать, чтобы получить требуемый результат», — рассказала Анжелика Веремеенко.

Виктория Мордвинова

### КРУГ ЧТЕНИЯ

## СЕЯТЕЛЬ СВОБОДЫ

Окончание. Начало на стр. 9

то время тормозом была советская вертикаль. Но он не был диссидентом. И не блокировался ни с кем, предпочитая быть в одиночестве, глаголя правду-матку. Словно скальпелем вскрывает андеграундную художественную среду 90-х, которая «стала темной и вязкой, интеллектуально ущербной, постыдной». Ныне же искусство и неофициальное, и официальное утратило социальную функцию, которая ушла в литературу, кино, театр, в журналы. Изобразительная тусовка наполнилась циниками и невеждами, не умеющими рисовать, у них отсутствуют большие мысли, кроме следующих: «Всучить непонятно что богатым мещанам, срубить побольше денег любыми способами».

В этих условиях Максим Кантор продолжает упорно работать, создавая картины, которые не оставляют равнодушным — всмотритесь внимательно в альбомные репродукции, — они тревожат, врываются в мозг, будоражат, возбуждают зрительные нервы, остальные чувства.

Художнику чрезвычайно повезло; его звезда взошла на критике СССР — он «борец с режимом». Но остался необходимым и тогда, когда его критика не стала только «политическим заказом». Он — художник отчаяния, одиночества и ежедневной мерзости бытия. Даже библейские сюжеты, среди которых, конечно же, «Распятие», под его рукой вырываются из традиции, противостоят ей, но не вызывают отчуждения, заставляя думать. В его картинах прекрасное и безобразное, уродство, убожество сочетаются волшебным образом. Он превращает хронику в драму, подчиняя этому всё собственное творчество.

Кантор говорит о своих учителях в живописи и литературе. Попробуем и мы, внимательно рассмотрев его работы, назвать его учителей среди живописцев: Кранах (произношу это имя в уверенности после недавнего посещения кранаховской выставки в стенах Дрезденской картинной галереи), Брейгел (тот же аргумент после просмотра великолепного брейгелевского зала в венском Музее истории искусств), Ван Гог, Сезанн, Гойя, Рембрандт, ранний Пикассо — далеко не все зарубежные гении, откликающиеся в творчестве Кантора. Но и Ларионов, которого, скажем честно, наш живописец не очень жалует, Гончарова, Филонов и ещё многие из Серебряного века.

Максим Кантор — не анестезиолог, как многие из художников, занимающиеся утишением исторических болей. Он разоблачает и человека, и власть, и бытие с бытом, и даже веру, раздевает словом и кистью, призывает болеть, переносить боль. Лечение болью?! Потому-то и не очень привлекают Кантора в современной России: либералов страшит его революционность, консерваторы дистанцируются в обскурантизме и варварской патриархальности.

А и всего-то, смириться с тем, что крепость его героев — в их отчаянии...

Один из немногих друзей художника-писателя испанский сочинитель Фернандо Арральба назвал Максима Кантора «сеятелем свободы». К этому нечего добавить.

Валерий Плющев